

ACCOUNT MANAGER



A mattress like no other

📍 Veenendaal / Nederland

🕒 40 uur

OVER DE FUNCTIE

- Verantwoordelijk voor realisatie van de gebudgetteerde omzet voor de toegewezen accounts.
- Het opbouwen van relaties met de dealers in je rayon die gebaseerd zijn op vertrouwen, professionaliteit en optimale ondersteuning. Met maximale aandacht en 'gun factor' voor onze merken als resultaat.
- Initiëren van omzet verhogende verkoopactiviteiten bij de dealer.
- Verantwoordelijk voor de periodieke voortgangsrapportage van de toegewezen accounts.
- Eerste aanspreekpunt voor niet order gerelateerde vragen van de dealer.
- Draagt zorg voor het op de juiste plek in de organisatie neerleggen van dealervragen.
- Bewaking van de voortgang en uitvoering van afgesproken actiepunten per dealer.
- Verantwoordelijk voor beheren & aanvullen van contactgegevens van bestaande relaties.
- Verwoord signalen uit de markt t.a.v. nieuwe producten, afzetkanalen & acties naar het bedrijf.
- Leggen van nieuwe contacten als alternatief voor niet functionerende dealers dan wel uitbreiding van het dealernetwerk binnen het toegewezen werkgebied.
- Je staat in voor het trainen en begeleiden van (nieuw) verkooppersoneel bij je dealers op de werkvloer, zodanig dat de gebudgetteerde omzet per account wordt gerealiseerd.

WAT ZOEKEN WIJ?

- Door opleiding of werkervaring verkregen HBO denk- en werkniveau.
- Minimaal 3 jaar werkervaring binnen sales.
- Aantoonbare verkoopresultaten.
- Taak- en resultaatgerichte, open en eerlijke zelfstarter met verantwoordingsbesef en ambitie.
- Ervaring binnen retail is een must; je weet hoe een klant in de winkel denkt en handelt.
- Je weet hoe je mensen kunt driven, motiveren en sturen, en gaat niet voor de quick win.
- Je beschikt over een bijzondere dosis charisma, persoonlijkheid en gunfactor.
- Goede beheersing van de Nederlandse taal
- Geen 9 tot 5 mentaliteit; flexibel inzetbaar, ook in de weekenden

WAT BIEDEN WIJ?

- Een tijdelijk dienstverband met mogelijkheid naar vast
- Bonusregeling
- Pensioenopbouw
- Auto, laptop en telefoon
- Een marktconform salaris en aantrekkelijke kortingen op onze producten
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden waaronder een goed pensioenregeling en 26 vakantiedagen

ENTHOUSIAST GEWORDEN?
STUUR JE CV EN MOTIVATIE NAAR: WERKEN@TEMPUR.NL